

## Contattaci

Vuoi ricevere maggiori  
informazioni su **mav<sup>CRM</sup>**?

Compila il modulo sottostante e invialo per fax  
al numero **0761270913**  
un nostro agente ti contatterà al più presto  
per rispondere ad ogni tua domanda

Azienda

---

Nome e Cognome

---

Telefono

---

E-mail

---

Settore merceologico

---

---

---

Per maggiori informazioni e chiarimenti  
visita il sito:  
[www.hesnet.it/mavcrm](http://www.hesnet.it/mavcrm)

*Da oltre 10 anni  
la vera differenza  
è la passione  
e la competenza  
che mettiamo al servizio  
della nostra clientela*



H&S Gestioni Aziendali srl  
Via Lega dei Dodici Popoli 7 ab  
01100 - Viterbo

Telefono 0761270921 - Fax 0761270913  
Web [www.hesnet.it](http://www.hesnet.it) - Email: [info@hesnet.net](mailto:info@hesnet.net)



L'informazione è  
**POTERE**



*Migliorare l'Arte di Vendere*



## Acquisire, Gestire, Fidelizzare...



Non è un'opinione ma un fatto... nelle relazioni con il cliente le probabilità di successo aumentano se avete a disposizione le informazioni giuste!

**mavCRM** gestisce

- Schede anagrafiche clienti
- Condizioni commerciali
- Persone di riferimento
- Storico acquisti
- Gestione offerte
- Scadenario
- Agenda
- Assistenza
- Telefonate e Appunti
- Concorrenza



*I prodotti non si vendono da soli...*

**mav** è comunicare, informare e convincere!

**mavCRM** cresce con te nel tempo, adattandosi alle nuove esigenze

e fornendoti sempre gli strumenti necessari per affrontare le nuove sfide del mercato



## Creare, Organizzare, Utilizzare...

La gestione commerciale di un'azienda è impegnativa...

...uno strumento che raccoglie tutte le informazioni è fondamentale per creare le migliori condizioni per fare business

Con **mavCRM** puoi

- Pianificare le attività dei commerciali
- Ottimizzare le visite
- Analizzare le attività sulla clientela e verificare lo stato di avanzamento
- Tenere sotto controllo l'andamento delle vendite
- Creare statistiche personalizzate

**mavCRM** è l'anello di collegamento tra sede e rete vendita

**mav** permette di condividere e gestire le informazioni, ne velocizza la distribuzione, tiene traccia dei dati in modo semplice ed automatico, aumenta le opportunità di concludere le trattative

Un'organizzazione in cui le informazioni circolano velocemente porta ad un incremento delle vendite e ad una maggiore soddisfazione del cliente



## Vantaggi Concreti...

**mavCRM** permette di analizzare

- L'operato della forza vendita
- Il rendimento delle visite ai clienti
- L'andamento della clientela
- Lo stato di avanzamento delle trattative
- La risposta del mercato alle iniziative commerciali
- La gestione dei progetti e delle attività
- La pianificazione e il controllo degli obiettivi
- L'erogazione dell'assistenza

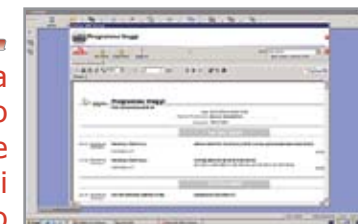


**mav** è un elemento strategico per la concretizzazione dei vostri progetti aziendali

**mavCRM**

si integra con il tuo gestionale per fornirti in un unico

ambiente tutte le informazioni che possiedi sul cliente e sulle trattative



...il tutto in modo meno complicato di quello che si può immaginare